



Det store fokus på vedvarende energi bidrager til væksten hos KVM-Genvex. For at geare organisationen til vækst har virksomheden udskiftet det gamle it-system. Resultatet med ny Visma-løsning er øget effektivitet og langt mindre sårbarhed.

Fjernvarmeløsninger ligger højt på den politiske dagsorden i disse tider, hvor grøn og vedvarende energi vinder frem. For mange danske boligejere er fjernvarme en attraktiv energiform, der sammenlignet med elvarme, olie og naturgas udleder mindre CO₂ og oftere er billigere i brug.

Den stigende interesse for fjernvarme mærkes hos KVM-Genvex, der er en af Nordens og Europas førende leverandører af fjernvarmeløsninger, varmegenvindings- og ventilationsanlæg.

- Allerede nu får ca. 60 procent af de danske boliger deres varme via fjernvarme, og kurven går kun opad. Ambitionen er, at vi inden for de næste fem år er 50 procent større, mens strategien er at mere intensivt til værks ved at være mere ude i markedet, fortæller administrerende direktør Jette Paaske Nielsen fra KVM-Genvex.

Som en del af Metro-Therm koncernen, der er Nordeuropas største producent af varmtvandsbeholdere og en del af det børsnoterede selskab NIBE Industrier AB, ligger der stor muskelkraft bag KVM-Genvex. KVM-Genvex er en sammenlægning af KVM-Conheat og Genvex, der fusionerede i starten af året, og som begge har mere end 40 års erfaring inden for fjernvarmeløsninger samt varmegenvindings og ventilationsanlæg.

Eksport til hele Europa

90 procent af virksomhedens produktion går til Europa. Toldinformationer, kundedatabase og moms målrettet disse lande skal derfor være præcise og pålidelige - både af hensyn til myndighederne, men også i forhold til distributører og samarbejdspartnere. For KVM-Genvex er effektiv logistik, præcis fakturering og professionel kundeservice derfor afgørende for virksomhedens succes og fortsatte vækst.

- Vores tidligere it-system kunne på ingen måde efterleve den funktionalitet, som er nødvendig for at kunne køre den størrelse forretning, som vi har i dag. I Visma Business, som vi har valgt til nyt it-system, foregår alting automatisk, og systemerne er integrerede. Arbejdsprocesserne er derfor blevet langt mere effektive, fortæller Jette Paaske Nielsen.

Med integrering af systemerne i den nye softwareløsning kan KVM-Genvex genbruge sine data i de forskellige systemer. Det har givet langt bedre projektstyring og større overblik. Med den nye løsning kan virksomheden fokusere på det, de gør bedst - også ved kraftig vækst.

- Vi er inde i en markant omsætningsstigning i disse år, og med Visma Business har vi fået et system, der kan følge med, uanset hvor stærkt vi vokser. Dermed kan vi fokusere på at udvikle og kvalitetssikre kerneforretningen, fastlår Jette Paaske Nielsen.

Mindre sårbarhed og nemmere oplæring

En af funktionerne ved Visma Business, som Jette Paaske Nielsen især lægger vægt på er, at skærbillederne ligner hinanden, uanset om arbejder med salg eller indkøb. Hendes opfattelse er, at design og funktionalitet gør Visma Business til et yderst intuitivt program at bruge. Med det nye system er det lettere for at KVM-Genvex at oplære og afdække nye medarbejdere, ligesom virksomhedens medarbejdere nemmere kan overtage hinandens funktioner.

- Den store gevinst ved at skifte til det nye system er, at vi ikke længere er afhængige af enkeltmandspræstationer. Ved sommerferie eller sygdom have vi tidligere problemer med vedligehold af vores back-office-funktion. Den tid er ovre, og sårbarheden er minimeret betydeligt, fortæller Jette Paaske Nielsen.

Hurtig implementering

Business Cubes er en mangeårig forhandler af Vismas produkter, herunder Visma Business. Visma Business er grundlæggende et ERP system med en lang række forretningsmæssige moduler, der fleksibelt kan tilpasses den enkelte virksomheds behov. Business Cubes' store erfaring med Visma Business kom tydeligvis KVM-Genvex til gode.

- Samarbejdet med Business Cubes lettede overgangen fra vores gamle it-system til Visma Business og sparede os for både tid og ressourcer. Ved implementeringen af den nye softwareløsning gennemgik vi alle arbejdsgange med henblik på at lægge os op ad løsningen i stedet for at modarbejde den.

Resultatet er tydeligt rationaliserede processer, hvor vores spildtid er minimeret, ligesom ressourcerne er blevet mere koncentreret, fastlår Jette Paaske Nielsen.

"Den store gevinst er, at vi ikke længere er afhængige af enkeltmands-præstationer. Sårbarheden er minimeret betydeligt med det nye system."

Jette Paaske Nielsen, adm. direktør